

# KARRIERE

(w/m/d)

## Mitarbeiter:in Vertriebsinnendienst

### Das macht diesen Job aus!

- Sie sind der Anlaufpunkt für unsere Kunden, vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss und stellen eine aktive Beziehungspflege zu unseren Kunden sicher.
- Sie beantworten und bewerten die Anfragen unserer Kunden und unterstützen Geschäftsführung/Geschäftsbereichsleitung in allen Vertriebsphasen. Dabei arbeiten Sie Hand in Hand mit dem Servicebereich Marketing.
- Sie scannen relevante Ausschreibungsportale, selektieren passende Ausschreibungen und bereiten Entscheidungsvorlagen vor. Sie koordinieren und unterstützen die Angebotserstellung und verantworten die termingerechte, vollständige Einreichung der Angebotsunterlagen.
- Sie sind zuständig für die Pflege der Kundendaten und sorgen für eine lückenlose Dokumentation der Auftragsbearbeitung in unserem ERP-System.
- Sie planen und koordinieren Akquisitionstermine, besuchen Veranstaltungen und Messen und überzeugen mit gelungenen Firmenpräsentationen.
- Sie führen Recherchen zur Markt- und Wettbewerbsbeobachtung durch.
- Sie analysieren Kennzahlen und schaffen die Basis für ein erfolgreiches Vertriebscontrolling.
- Sie pflegen unser Netzwerk- und Partnermanagement und entwickeln dies kontinuierlich weiter.

### Damit überzeugen Sie uns!

- Sie haben ein betriebswirtschaftliches Studium mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder eine kaufmännische Ausbildung mit Vertriebsschwerpunkt erfolgreich abgeschlossen.
- Sie verfügen über erste Erfahrungen im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Beratungsbranche.
- Sie sind sicher im Umgang mit MS-Office-Anwendungen. Erfahrungen mit ERP/CRM-Programmen sind von Vorteil.
- Sie arbeiten gerne im Team, sind zuverlässig und zeigen eine starke Service- und Kundenorientierung.
- Sie überzeugen durch sicheres Auftreten, hohe Sozialkompetenz und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.
- Sie bringen überdurchschnittliches Engagement, Belastbarkeit und die notwendige Mobilität mit.

**Über 20 Jahre Erfahrung.** Mittelständische Unternehmen und Organisationen des öffentlichen Sektors sowie des Pflege- und Gesundheitswesens vertrauen unserer Beratungs- und Methodenkompetenz. Die erfolgreiche Gestaltung und Umsetzung von Transformationsprozessen liegt in unserer DNA. Wir verstehen uns als kommunikativer, unternehmerischer und umsetzungsstarker Partner unserer Kunden.

## Jetzt bewerben

**Start:** ab sofort

**Art:** Vollzeit (40h/Woche)

**Stichwort:** 2022-PER-VT

Senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit dem Stichwort „**2022-PER-VT**“ unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung direkt per E-Mail an [personal@myconsult.de](mailto:personal@myconsult.de)



### Flexible Arbeitsplatzwahl!

Wir stehen hinter der Aussage „Lebe, wo du willst und arbeite bei und mit uns“.

### Familienfreundliches Unternehmen!

Wir schaffen Rahmenbedingungen, um familiären und beruflichen Anforderungen gleichermaßen gerecht zu werden.

### Attraktive Vergütung!

Neben dem Basisgehalt bieten wir unseren Mitarbeiter:innen eine große Auswahl an Zusatzleistungen nach dem Cafeteria-Modell.

**Bei myconsult profitieren Sie von vielen verschiedenen Benefits.**  
Lernen Sie uns kennen, wir freuen uns auf Sie.



Ich bin Ihre Expertin für einen guten Start im neuen Job

**Alexandra Quirl, Personalreferentin**

**myconsult GmbH**

Geseker Str. 5

33154 Salzkotten

+49 5258 937 77-0

[personal@myconsult.de](mailto:personal@myconsult.de)

[myconsult.de](https://www.myconsult.de)

